

ЭКОНОМИКА РОССИИ И ТАТАРСТАНА ПРИ ВСТУПЛЕНИИ В ВТО: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

© В.В.Хоменко

Рассматриваются основные проблемы и перспективы вступления России, в том числе Республики Татарстан, в ВТО. Выдвигается необходимость понимания и реализации двух принципов, ранее практически не выдвигаемых в управлении региональной экономикой: 1) реализация сравнительных преимуществ применительно к ограниченному кругу отраслей и производств; 2) обеспечение мобильности капитала и ресурсов (трудовых, внутрикорпоративных, информационных).

Присоединение России к ВТО определяет позиции России и ее регионов как полноценных участников мировой экономики. Соответствующие переговоры по присоединению входят в завершающую фазу. Следовательно, мы должны реально осознавать положительные и отрицательные последствия глобальных интеграционных событий, способность функционирования тех или иных отраслей экономики и социальной сферы в новых условиях.

Нужно уйти от примитивного представления о том, что присоединение России к ВТО связано лишь со снижением таможенных пошлин, хотя это и является одним из важнейших элементов соответствующей модели взаимодействия государств. Здесь важно видеть четыре крупные комплексные позиции.

Во-первых, наличие статуса члена ВТО обеспечивает использование принципа сравнительного преимущества, согласно которому страны специализируются в производстве тех товаров, которые производить в этой стране выгодней, чем другие. На основе этого развивается международное разделение труда, которое ведет к экономическому росту. Вступление страны в ВТО открывает ее предприятиям доступ к более дешевым импортным комплектующим и сырью, а населению – к более дешевым товарам и услугам (в том числе и финансовым) и, таким образом, способствует повышению уровня жизни. Во-вторых, ВТО дает возможность защищать российских экспортеров на внешних рынках. Наличие в рамках ВТО механизмов по разрешению споров в случае возникновения разногласий по торговым вопросам, является также одним из ключевых аспектов членства в ВТО. Это – инструмент, который способен предотвратить перерастание неизбежных, время от времени возникающих торговых споров в более широкие политические разногласия между странами. В-третьих, правила ВТО содержат ряд выгодных положений о защите иностранных инвесторов и авторских прав и интеллектуальной собственности, что в условиях России и Татарстана

обеспечивает гарантии в части развития внутреннего рынка программного обеспечения и новых технологий. В-четвертых, интенсификация международных отношений, связанная со вступлением в ВТО, ограничивает враждебность внешней политики и расширяет круг стран-партнеров, строящих свои отношения на стабильных и предсказуемых условиях.

Однако эти преимущества членства в ВТО в России воспринимаются в разных регионах по-разному. Чем дальше регион расположен от государственной границы, тем меньше его жителей выступает за присоединение к ВТО. То есть для тех, кто соприкасается чаще других с реальной экономической интеграцией, положительные стороны ее более понятны и очевидны. Татарстан находится в центре России, отсюда следует и более осторожное восприятие предстоящих событий. Значительная часть жителей не имеет представлений о ВТО, а количество тех, кто положительно относится к вступлению в данную организацию, не увеличивается. Проведенные в последнее время опросы представителей достаточно крупных предприятий республики показывают, что 74% респондентов считают себя недостаточно информированными об изменении режимов торговли со вступлением России в ВТО; около 27% не имеют представления о последствиях, которые будет иметь для данного предприятия вступление России в ВТО; 34% видят потенциальную проблему в усилении конкуренции, и только 13,3% полагают, что у них не возникнет проблем при вхождении России в ВТО. Эта осторожность определяется и тем, что наряду с плюсами членство в ВТО влечет с собой и минусы, если мы рассматриваем ситуацию в отдельном отраслевом разрезе, где ощущается недостаточная конкурентоспособность производителей. Частный отраслевой интерес заключается в том, чтобы иметь доступ на внешний рынок и к импортным комплектующим и сырью, но при этом защитить внутренний рынок от импортеров конкурирующей продукции. И здесь встают две проблемы: выделение объективно малоконку-

рентных отраслевых производств и определение степени и форм их необходимой государственной поддержки. Если исходить из общих условий, то после вступления в ВТО на российский рынок придут международные корпорации (капитализация первых десяти крупнейших корпораций в мире составляет от 200 до 500 млрд. долларов) и усилят конкуренцию во всех отраслях экономики, что приведет к значительному увеличению маркетинговых расходов на поддержание рыночных позиций. Поэтому уже сейчас любому руководителю предприятия необходимы конкретные данные о таких показателях, как цены на энергоресурсы при вступлении России в ВТО, тенденция их дальнейшего повышения, ставки экспортных или импортных таможенных пошлин и тенденция их изменения с момента вступления в ВТО, процент увеличения транспортных тарифов на перевозки грузов. К сожалению, такой информацией большинство из них не обладает, а отсюда снижаются их возможности оценить устойчивость или неустойчивость предприятия при вступлении в ВТО.

Тем не менее, имеющиеся прогнозы показывают большую вероятность обострения конкуренции товаров иностранного производства с отечественными в химической промышленности, мебельной отрасли, фармацевтике, в сфере финансовых услуг и страхования. К разряду "чувствительных" к вступлению в ВТО отраслей большинство специалистов относят также автомобилестроение и сельскохозяйственное машиностроение. Следует также отметить проблему, связанную с реализацией Соглашения ВТО по авиатехнике, которое устанавливает нулевые ставки импортных пошлин на эту продукцию, а также вводит ограничения по шумовым параметрам, под которые подпадает 80% действующего гражданского авиапарка в стране. Не вызывают сомнения сложности, с которыми придется столкнуться сельскому хозяйству республики, как и всему агропрому России. Как известно, уровень поддержки государством аграрного сектора, например, в США, Канаде, в странах Евросоюза, в десятки раз выше чем в России. В расчете на один га пашни государственная поддержка в США составляет 340 долларов, в ЕС – 1053 доллара. В обязательствах США разрешенная совокупная мера поддержки составляет 19 млрд. долларов, а фактически достигает 15 миллиардов, то есть США располагают резервом увеличения в четыре млрд. долларов. Правила ВТО не учитывают существенных различий между природно-экономическими условиями сельскохозяйственного производства в разных странах. Не учитывается специфика последнего переходного десятилетия, при которой в Россий-

ской Федерации объем сельскохозяйственного производства сократился в два раза, а суммарные размеры внутренней поддержки аграрного сектора уменьшились в 10 раз. Мы имеем лишь встречное условие, при котором после вступления в ВТО Россия должна снижать господдержку сельского хозяйства каждые пять лет на 5-10%.

Ситуация усложняется, согласно, общественного мнения и профильных специалистов, тем, что без тех же иностранных инвестиций сложно поднимать конкурентоспособность, например, автомобилестроительной отрасли, авиастроения и т.д.

Однако резерв конкурентоспособности у наших предприятий есть. Он может проявиться при наличии равных условий хозяйствования. Так, средний уровень российских импортных тарифов по сравнению с другими странами совсем не высок – 7-15%. В Китае, лидирующем по объемам привлекательности капитала, после вступления в ВТО высокими ставками импортных пошлин (от 30 до 299%) облагается 49% товарных позиций. Кредитная ставка в большинстве развитых стран не превышает 8%, наши же товаропроизводители берут кредит со ставкой от 15 до 20% годовых. Другой пример – земля. Зарубежный товаропроизводитель платит только за ту землю, на которой находится действующий цех, а наш – за всю, доставшуюся в наследство от государственной экономики, при этом освободиться от лишней земли не так просто – требование рекультивации, общая инфраструктура и т.п. Наконец, мы не можем просто так отказаться от натурального хозяйства – от столовых для рабочих до производства метизов – потому что обеспечение непрофильными товарами и услугами находится, зачастую, на невысоком уровне. Но натуральное хозяйство всегда дороже на 20-50%.

Министерству экономики и промышленности РТ, Министерству торговли и внешнеэкономического сотрудничества, Министерству сельского хозяйства необходимо выработать в этих условиях стройную систему мер по подготовке субъектов экономики РТ к предстоящим изменениям. И здесь необходимо сосредоточиться на следующих проблемных позициях и направлениях их разрешения.

- Возможности правительства защищать отдельные отрасли после вступления в ВТО будут объективно ограничены, поэтому нужно уже сейчас иметь четкое представление о наиболее "проблемных" производствах, которые имеют свою потенциальную нишу в международном разделении производства и труда, но нуждающиеся в продолжительном времени для наращивания конкурентоспособности. Важно в этом случае активно участвовать в общероссийском переговорном процессе, оговаривая тарифно-таможенную защи-

ту и отсрочку открытия отдельных рынков при вступлении в ВТО. Опыт Китая показывает, что переговоры можно вести долго и добиваться для своей страны тех позиций в переговорном процессе, которые не принесут прямого ущерба для национальной экономики.

- Необходимо создать механизм временной господдержки предприятий, которые могут пострадать от возрастания импорта (использовать внебюджетный фонд или создать иной механизм гарантирования издержек предприятий). Целесообразно сформировать систему внешнеэкономической и правовой информационной поддержки (цены, условия поставки, механизмы разрешения споров и т.д.) для использования предпринимателями возможностей ВТО в международной конкуренции, развивать сертификацию систем качества.

Важно оказать поддержку вузам республики, обеспечивающим подготовку специализированных кадров в области внешнеэкономической и внешнеэкономической деятельности.

- Необходимо дальнейшее продолжение земельной реформы, развитие кредитования и страхования в сельском хозяйстве. Приоритеты бюджетного финансирования должны быть в существенной степени переориентированы с текущей поддержки хозяйств на развитие инфраструктуры и, прежде всего, тех отраслей сельского хозяйства РТ, у которых явно существуют международные сравнительные преимущества.

- ВТО не приведет к мгновенному приходу иностранных финансовых институтов. У крупных татарстанских банков и других финансовых организаций есть время подготовиться к конкурентной борьбе, когда их "монопольное положение" будет нарушено. И главное здесь – улучшение инвестиционного климата, защита прав кредиторов и расширение общего сегмента финансовых услуг.

- Нужна системная подготовительная работа предпринимателей, руководителей всех уровней власти и их обучение основам требований ВТО. Они должны понимать, воспринимать и использовать те правила ведения бизнеса, которые выработаны во всем мире.

- Важна объективная оценка не только "западного", но и "восточного" и "южного" факторов в развитии экономики Татарстана в условиях глобализации и усиления его позиционирования в системе общероссийского межрегионального взаимодействия с точки зрения наращивания реализации высокотехнологичной продукции и постепенного роста ее конкурентоспособности. Татарстан должен закрепить за собой статус "восточных" ворот России, через которые она активизирует свое участие в растущих интеграционных сообществах Восточной, Центральной и Южной Азии.

Таким образом, нынешняя ситуация выдвигает необходимость понимания и реализации двух принципов, ранее практически не выдвигаемых в управлении региональной экономикой, это – *реализация сравнительных преимуществ применительно к ограниченному кругу отраслей и производств; обеспечение мобильности капитала и ресурсов (трудовых, внутрикорпоративных, информационных).*

В условиях глобализации экономики активизируется работа по формированию и работе международных транспортных коридоров. В этой связи встает задача *реализации Татарстаном транспортно-географической ренты* в системе перекрещивающихся международных коридоров "Север-Юг" и "Запад-Восток", зоне Еврозес. В связи с этим, Министерству транспорта и дорожного хозяйства РТ важно активизировать работу по разработке и реализации проектов участия республики в строительстве трансконтинентальных дорог и международной логистической инфраструктуры. Подобные транспортные проекты должны способствовать формированию мощного транспортного комплекса, обеспечиваемого собственным, производимым на территории республики транспортным составом (грузовыми автомобилями, самолетами, речными судами). Речь идет о громадном мультипликативном эффекте, ранее не реализованном в системе развития производительных сил Татарстана. В этом – уникальность нашей республики и важнейший стратегический фактор ее конкурентоспособности.

ECONOMICS OF RUSSIA AND TATARSTAN IN ENTERING WTO: PROBLEMS AND PERSPECTIVES OF DEVELOPMENT

V.V.Khomenko

The article considers some main problems and aspects of Russia and the Republic of Tartarstan entry into WTO. Herewith is propounded the necessity to understand and realize two principles, earlier not brought forth in regional economy management: 1) realization of comparative advantages with reference to the limited circle of branches and production; 2) provision of capital and resource transportability (labor, information, etc.).