

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ (ТНК) В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Выход на международную арену производственного процесса создает предпосылки для появления транснациональных производственных систем, которые территориально присутствуют в нескольких национальных хозяйствах и формируют транснациональные корпорации (ТНК).

ТНК как крупнейшие по размерам капитала и объемам производства и продаж объединения предприятий, банков, научно-технических, исследовательских организаций, страховых компаний, находящихся во многих странах, могут быть разделены на три вида:

- этноцентрические - с сильной зависимостью от экономики страны происхождения, в которой и концентрируется капитал ТНК;
- полицентрические - имплантированные в экономику нескольких стран и имеющие децентрализованную систему управления, автономные филиалы;
- геоцентрические - с космополитичной структурой, при которой капитал разделен между держателями акций из разных государств, и существует солидарное управление ресурсами в международных масштабах.

Транснационализацию экономики ускоряет стремление преодолеть таможенные барьеры, усилить собственные конкурентные преимущества, извлечь дополнительные выгоды из страновых различий в налоговых режимах и т.д.

В связи с вненациональной природой ТНК их роль в развитии международного экономического сотрудничества неоднозначна. С одной стороны, результатом их деятельности является ускорение процессов создания международных систем информации, освоения природного потенциала нашей цивилизации, внедрения новейших технологий, прогрессивных международных стандартов, развития международной специализации и кооперации, организация исследований, производства, торговли.

С другой стороны, ТНК, руководствуясь соображениями собственной выгоды, зачастую действуют вразрез с национальными интересами: в хозяйственный оборот вовлекаются только интересующие их ресурсы, оказывается давление на национальные правительства для принятия только интересующих ТНК проектов и программ. Это препятствует комплексному развитию национальных хозяйств, преодолению отсталости, затрудняет согласование национальных и интернациональных экономических интересов.

ТНК необходимо оценивать прежде всего по их роли в организации международного производства. Международное внутрифирменное производство на

основе единичного разделения труда - фактически ядро диверсифицированной транснациональной структуры, что позволяет ТНК активно использовать достижения современной науки, техники, новейшие производственные технологии.

Появление международного производства ТНК знаменует достижение поворотного пункта в развитии исторического процесса интернационализации и транснационализации экономики, восхождение на качественно новый этап, характеризующийся увеличением роли внешних связей в мировом экономическом развитии.

На протяжении всей истории международных экономических отношений вплоть до середины XX века подавляющая их часть была производна от национального производства стран. Мирохозяйственные связи выступали по отношению к внутринациональным как вспомогательные, дополняющие и, следовательно, второстепенные.

Появление международного производства ТНК изменило положение: значительная часть мирохозяйственных связей производна от интернационализированной производственной деятельности ТНК. Мирохозяйственные связи приобретают транснациональную производственную базу, которая делает их относительно независимыми от народнохозяйственных комплексов отдельных государств.

Это начало качественно нового этапа эволюции хозяйственной жизни - развитие ее на собственной международной производственной базе.

Транснациональные корпорации соответственно изменяют характер и направление торговых отношений. Создание зарубежной сети филиалов ТНК расширяет международные потоки промежуточных продуктов, компонентов и полуфабрикатов.

В современных условиях получить высокотехнологичное изделие все чаще можно, только объединив в строгой технологической последовательности ряд заводов, относящихся к разным отраслям, но функционирующих как одно целое, создав многоотраслевой конгломерат, охватывающий все уровни производственной деятельности - от локальной до глобальной, со скоординированным между собой производственным и управляющим потенциалом.

В результате открываются новые возможности для инвестиционной и финансовой деятельности, дополнительные преимущества, базирующиеся на консолидации усилий под объединенным руководством.

Перелив капитала в форме прямых инвестиций международных корпораций способствует распространению передовой техники и технологии, совершенствованию организации производств и тем самым уменьшению различий в экономике стран, между которыми происходит движение капитала. Таким образом, международные прямые капиталовложения одновременно влияют и на производство, и на потребление.

К концу XX столетия общее число ТНК достигло примерно 60 тыс., насчитывающих около 600 тыс. филиалов, их зарубежные инвестиции достигают 4,8 трлн. долларов, а глобальные активы - 17,7 трлн. долл. [1]. Их роль в мировой экономике усиливают слияния, например, в автомобилестроении пришли к

необходимости объединений капиталов следующие пары крупнейших корпораций: «Renault» - «Nissan», «Ford» - «Volvo», «Volkswagen» - «Bentley», «Hyundai» - «Kia». Процессы слияний и поглощений могут привести к тому, что, по оценке экспертов, в ближайшем будущем на мировом автомобильном рынке будут доминировать всего шесть компаний вместо нынешних 14 [2].

В таких ТНК, как «Бритиш азроспейс», «Аэроспасьяль», «Мессершмит-Бельков - Блом», «Юнайтед технолоджиз», «Боинг», совмещены и подчинены единому корпоративному интересу наука, конструкторские службы, опытно-экспериментальная база, подготовка и переподготовка кадров, производство, эксплуатация, сервисное обслуживание, утилизация отходов. Корпоративная форма позволяет прочно удерживать ниши на внутреннем и международном рынках путем постоянного повышения уровня конкурентоспособности конечной продукции.

С конца XIX столетия, периода появления первых ТНК, они прошли путь от «колониально-сырьевых» ТНК, картелей, синдикатов до ТНК военного и послевоенного времени, тесно связанных прежде всего с производством военно-технической продукции.

В 60-х годах XX столетия третье поколение ТНК положило начало международному производству с единым рыночным и информационным пространством, международными рынками капитала, рабочей силы, научно-технических услуг и способствовало распространению достижений научно-технического прогресса в периферийных зонах мирового хозяйства.

В начале 80-х годов появляются глобальные транснациональные корпорации, осуществляющие конкуренцию в мировом масштабе.

Пять крупнейших ТНК контролируют более половины мирового производства товаров длительного пользования, самолетов, автомобилей, важнейшие отрасли высоких технологий. Под контролем ТНК находится 90% мирового рынка пшеницы, кофе, кукурузы, лесоматериалов, 85% рынка меди и бокситов, 80% - чая и олова, 75% - натурального каучука и сырой нефти [3].

В более выгодном положении при этом оказываются ТНК, обладающие разветвленными производственными и сбытовыми системами, опирающиеся на поддержку устойчивых банков и страховых компаний, а также участвующие в научно-технических, региональных, социальных государственных программах.

В целом формирование транснациональных структур, охватывающих крупные специализированные производства, обеспечивает надежность их кооперационных связей и снижает риск узкой специализации. Через ТНК производство приближается к рынкам сбыта готовой продукции, что облегчает маневрирование загрузкой производственных мощностей и соответствующее изменениям рыночной конъюнктуры варьирование ассортимента выпускаемой продукции.

Деятельность ТНК активизируется в крупных интеграционных объединениях, таких, например, как Европейский Союз (ЕС). Создание единого рынка, унификация правил в странах региона, способствовали миграции трансна-

ционального капитала в регион, позволили ТНК более рационально распределять свои издержки, экономя на масштабах, использовать общее управление взаимосвязанными трансграничными операциями.

Наряду с увеличением объема прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в ЕС активизировались обмен в области научных исследований, передача новых технологий, совместное использование снабженческих и распределительных сетей. Среди факторов, наиболее существенно повлиявших на реорганизацию и рационализацию экономики, следует выделить экономию на масштабах, дифференциацию продукции, наукоемкость производства, концентрацию каналов распределения, потенциал трансфертного ценообразования, роль правительства, рост технологических возможностей, снижение издержек транспорта и связи.

Образование основ целостного хозяйственного комплекса в регионе усилило интерес к нему со стороны ТНК. Расширение возможностей для международного производства в ЕС привело к росту числа материнских компаний и иностранных филиалов ТНК. Интеграционные процессы упрочили роль ЕС в миграции транснационального капитала. Повышение степени транснационализации экономики ЕС увеличило значение ТНК в хозяйственных системах его стран и привело к возрастанию взаимозависимости процессов регионализации и глобализации.

В региональных объединениях со слабым уровнем интеграции, например в СНГ, деятельность глобальных ТНК скорее усиливает центробежные силы внутри группировки, чем способствует их глубокой интеграции. Конкуренция стран и отдельных проектов за привлечение ПИИ на начальном этапе является скорее фактором, не способствующим экономической интеграции. Например, в СНГ это проект транспортировки каспийской нефти, освоение нефтяных шельфов в Казахстане и др. Недостаток развитости рыночных институтов в странах СНГ, в частности в России, для привлечения иностранных инвестиций, развития международного производства на своей территории, пытаются восполнять предоставлением разного рода преференций для иностранного капитала. При этом слабо меняется общенациональный инвестиционный климат.

Это двойственное положение, неопределенность приводят к тому, что иностранные инвестиции приобретают структурные и качественные характеристики, не вполне соответствующие ожиданиям принимающей стороны. Так, в России наиболее привлекательны для ТНК отрасли экспортной ориентации, прежде всего топливно-энергетический комплекс и соответствующая инфраструктура, а также отрасли пищевой промышленности, торговли, т.е. обеспечивающие ускоренную оборачиваемость капитала, наибольшую прибыль и наименьший риск.

Для нашей страны особенно важно учитывать, что во всех развитых государствах наряду с ТНК существуют несколько мощных финансово-промышленных групп, поддерживаемых государством, которые служат своеобразным «тараном», пробивающим своей конечной продукцией брешь на мировом рынке. Утверждаясь на нем, они содействуют выходу на международную арену дру-

гим национальным компаниям. Логика развития рынка в постиндустриальном мире свидетельствует, что только через создание таких групп можно стать полноправным участником новой системы международного разделения труда.

Опыт Японии, Германии, Южной Кореи, других государств показывает, что крупные финансово - промышленные объединения необходимы и для стабилизации экономики. Формирование организационно-экономических механизмов, концентрация финансовых, материально-технических и интеллектуальных ресурсов обеспечивают дополнительную устойчивость при работе в рыночной среде [5].

К сожалению, подписанная в марте 1998г. Конвенция о транснациональных корпорациях стран СНГ, так и не ратифицирована соответствующими парламентами. Создание транснациональных корпораций и финансово-промышленных групп, которые осуществляли бы свою деятельность в масштабах СНГ (с перспективой выхода на дальнее зарубежье), становится актуальнейшей стратегической задачей. От выполнения этой задачи во многом будет зависеть создание общих товарных и финансовых рынков Содружества, безопасность национальных народнохозяйственных комплексов. Только имея собственные эффективные и конкурентоспособные ТНК и ФПГ можно занять достойное место в современной мировой экономике.

Транснациональные компании вместе со своим капиталом, ставшим самостоятельным экономическим субъектом, наднациональным и мобильным, являются важнейшим фактором разворачивающегося процесса глобализации мировой экономики.

Литература

- [1] Афонцев С.А. Проблемы глобального управления мирохозяйственной системой. // Мировая экономика и международные отношения. 2001. № 8. С.18.
- [2] Титов К.В. ТНК и региональная экономическая интеграция в ЕС. //Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 6. С.54.
- [3] Титов К.В. ТНК и региональная экономическая интеграция в ЕС. //Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 6. С.56.
- [4] Винслав Ю.Б., Лисов В.И. и др. К новому качеству проектирования постсоветских ТНК. //Российский экономический журнал. 2000. №9. С. 17-28.
- [5] Кругман П., Обстфельд М. Мировая экономика: теория и политика. М. 1997. С. 379.